



## **Participa en el procés de preselecció d'estudiants del curs de comercials d'automoció**

Les empreses federades poden optar a contractar alumnes del curs de comercials d'automoció becaris. El programa de Formació Professional de Grau Superior en règim dual s'ha dissenyat per incorporar comercials junior al sector de l'Automoció. El Departament d'Educació ha col·laborat en l'adaptació del programa formatiu i ha seleccionat dos centres d'ensenyament per impartir-lo: **l'Institut Joan Brossa de Barcelona i l'Institut Montserrat Roig de Terrassa.**

Amb la formació en el centre de treball, aconseguim accelerar i millorar l'aprenentatge de l'alumne, que al final dels dos cursos de durada, obté la **titulació oficial en Gestió de vendes i Espais Comercials amb l'especialitat de comercial de l'automoció.** Els alumnes reben una formació general de comerç i específica del sector d'automoció. Experts del sector han preparat els continguts formatius per garantir una formació inicial òptima per treballar en el sector comercial de l'automoció.

Les empreses interessades participen en el procés de selecció d'estudiants, en el marc d'una trobada dels alumnes amb els responsables de recursos humans de les empreses. En finalitzar, els Instituts, i **amb la supervisió de Fecavem**, assignen els alumnes entre les empreses participants.

### **El paper de les empreses**

Les associacions integrants de Fecavem implicades en el projecte formatiu, aposten per aquest cicle formatiu perquè permet treballar conjuntament la teoria en centres educatius però amb un valor afegit: la pràctica directa en l'empresa.

El sector comercial de l'automòbil i per extensió, dels vehicles a motor en general, **precisen la inserció de joves amb vocació i coneixements avançats.** En els darrers anys, la comercialització de vehicles ha anat evolucionant, així com els criteris de compra. Els vehicles estan cada vegada més altament tecnificats i la digitalització obre noves oportunitats de negoci.

## **Itinerari formatiu dels alumnes**

Són uns estudis **d'una durada de dos anys acadèmics**. El primer curs serà al centre educatiu, de setembre a maig. L'alumne aprendrà tot el necessari per poder desenvolupar la seva tasca com a comercial junior al concessionari. Vindria a ser com estudiar la part teòrica del carnet de conduir, tot i **que l'aprenentatge és molt pràctic** ja que es desenvolupen projectes, es treballen casos i es fan molts exercicis visitant empreses amb les últimes tecnologies i amb el contacte directe amb el sector.

Quan acaben el primer curs, el mes juny, es fa un primer contacte amb l'empresa i s'inicia el **període d'integració a l'equip i coneixent de primera mà les tasques i responsabilitats** que tindran com a comercials júnior.

Al setembre del segon curs es comença el **període DUAL combinant dos dies al centre educatiu i tres d'aprenentatge a l'empresa**. Per poder fer això, els centres educatius i el Gremi del Motor asseguren un aprenentatge complementari a l'empresa. Per dir-ho d'alguna manera, aquest període serien les pràctiques del carnet de conduir, en què ja s'està amb un cotxe a la carretera però sempre amb el suport i supervisió del professor.

En aquest cas, a l'alumne **se li assigna un tutor/a de l'empresa** i també l'equip de professorat de l'Institut. A més, cal dir que durant aquesta etapa, **l'estudiant està vinculat a l'empresa amb una remuneració en concepte de beca** que ajudarà a finançar el transport i les dietes durant tot el curs. També estarà donat d'alta com a becaris.

A finals del segon curs, si els alumnes superen tots els reptes, perseveren i demostren l'aprenentatge, rebran la titulació Superiore de Gestió de Vendes i tindran accés al mercat laboral. La durada del cicle formatiu és de dos anys. **Les hores d'ensenyament previstes són de 2.300 hores amb un mínim de 970 hores de pràctiques.**

### **Contacte**

Per saber més del curs o per contractar un estudiant, pots dirigir-te a l'Associació Provincial o a través de Fecavem: **info@fecavem.cat** o trucant al **630 371 745**.

### **Més informació**

**Descarrega aquí** el fulletó comercial del projecte formatiu a la província de Barcelona: